

# Appendix B / Annex B

## KM Plan & Commercialization Strategy

### Plan de mobilization du savoir et stratégie de commercialisation

\*\*Each partner/end-user should have their own line / Veuillez inclure une ligne séparée pour chaque partenaire ou utilisateur final.

#### **Strategy / Stratégie**

How will you work with the partner/end-user? What strategies (e.g. one-on-one meetings, workshops, website, social media, policy briefs etc.) will work best for their needs? / Quelle forme prendra votre collaboration avec le partenaire ou l'utilisateur final? Quelles stratégies (réunions en tête-à-tête, ateliers, site Web, réseaux sociaux, documents de politique, etc.) répondent le mieux à ses besoins?

**Target / Cible**

How many times will you engage with your partner/end-user (e.g. number of workshops or meetings, number of policy briefs etc.) / Combien de fois entrerez-vous en contact avec votre partenaire ou votre utilisateur final (nombre d'ateliers ou de réunions, nombre de documents de politique, etc.)?

**Budget & Resources / Budget et ressources**

(e.g. meeting/workshop expenses, KM-related travel expenses, print materials, professional services, website development etc.) / (dépenses/atelier pour les réunions, frais de déplacement liés à la mobilisation du savoir, documents imprimés, services professionnels, élaboration de sites Web, etc.)

**Timeline / Échéances**

When/how often do you anticipate executing your strategy? / Quand et à quelle fréquence comptez-vous exécuter votre stratégie?

**Evaluation / Évaluation**

What impact are you trying to achieve? How will you know when you have achieved your impact (e.g. impact on policy or regulations, transfer of knowledge and/or research product to end-user/partner, patent filed, start-up created etc.)? / Quel impact tentez-vous d'avoir? Qu'est-ce qui vous permettra de déterminer si vous avez eu l'impact souhaité (impact sur les politiques ou la réglementation, transfert de connaissances ou de produits de la recherche à l'utilisateur final ou au partenaire, dépôt d'un brevet, création d'une nouvelle entreprise, etc.)?

**Commercialization/Technology Development Strategy (if applicable) / Stratégie de commercialisation ou de développement de technologies (s'il y a lieu)**